



WERDEN SIE TEIL UNSERES TEAMS

Junior Business Development Manager M | W | D

IHRE AUFGABENSCHWERPUNKTE:

- Sie analysieren Kundenbedürfnisse und entwickeln Strategien und Maßnahmen zur Gewinnung neuer Kundengruppen.
- Sie führen Markt- und Kundenanalysen durch und leiten Möglichkeiten zur Umsatzsteigerung ab.
- Sie entwickeln bestehende Zielgruppen weiter und steigern damit sowohl Markentreue als auch Umsätze.
- Sie bauen neue strategische Allianzen auf und erschließen neue Vertriebspotenziale.
- Sie sind aktiv im Kundendialog und gewinnen Aufträge.

DAS SIND SIE:

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung mit Schwerpunkten in den Bereichen Vertrieb, Marketing oder BWL und lieben den Umgang mit Menschen.
- Sie sind kommunikationsstark, empathisch, erkennen Chancen und handeln kundenorientiert. Idealerweise haben Sie bereits erste praktische Erfahrungen im Vertrieb gesammelt.
- Sie verfügen über eine selbständige, eigenverantwortliche und zielgerichtete Arbeitsweise und sehen sich gleichzeitig auch als Teamplayer.

DAS SIND WIR:

Das im Jahr 1977 gegründete Familienunternehmen Brunner entwickelt, produziert und vermarktet Design-Möbel für die unterschiedlichsten professionellen Einsatzbereiche. Mit mehr als 500 Mitarbeitern innerhalb der Brunner-Gruppe fertigen wir jährlich ca. 600.000 Einheiten an Stühlen und Tischen und gehören zu den führenden Objektmöbelherstellern Europas.

DAS BIETEN WIR:

- Flache Hierarchien
- Sicherer Arbeitsplatz in einem gesunden Familienunternehmen auf Wachstumskurs
- Dynamisches Team in offener Arbeitsatmosphäre
- Moderne, hochwertige Arbeitsumgebung
- Corporate Benefits
- Job Rad
- Betriebsrestaurant mit ausgezeichnete Küche

KONTAKT:

Sie haben Lust zusammen mit uns die Zukunft zu gestalten?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständige Bewerbung mit Angaben zu Startdatum und Gehaltsvorstellung zu Hd. Herrn Roland Hillenberg an: karriere@brunner-group.com.