



WERDE TEIL UNSERES TEAMS

# Business Development Manager W | M | D

## DAS BIST DU:

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung mit Schwerpunkten in den Bereichen Vertrieb, Marketing oder BWL und liebst den Umgang mit Menschen.
- Du bist kommunikationsstark, empathisch, erkennst Chancen und handelst kundenorientiert. Idealerweise hast du bereits erste praktische Erfahrungen im Vertrieb gesammelt.
- Du analysierst Kundenbedürfnisse und entwickelst Strategien zur Gewinnung neuer Kunden bzw. baust den Umsatz mit den bestehenden Kunden weiter aus.
- Du verfügst über eine selbständige, eigenverantwortliche und zielgerichtete Arbeitsweise und siehst dich gleichzeitig auch als Teamplayer.

## AUFGABENSCHWERPUNKTE:

- Weiterentwicklung bestehender und Erschließung neuer Zielgruppen und Geschäftsfelder
- Aufbau strategischer Allianzen
- Konzeption und Durchführung von Markt- und Kundenanalysen
- Sicherung bzw. Ausbau des Marktanteils

## DAS SIND WIR:

Das im Jahr 1977 gegründete Familienunternehmen Brunner entwickelt, produziert und vermarktet Design-Möbel für die unterschiedlichsten professionellen Einsatzbereiche. Mit rund 500 Mitarbeitern innerhalb der Brunner-Gruppe fertigen wir jährlich ca. 600.000 Einheiten an Stühlen und Tischen und gehören zu den führenden Objektmöbelherstellern Europas.

## DAS BIETEN WIR:

- Flache Hierarchien
- Junges Team in offener Arbeitsatmosphäre
- Betriebsrestaurant mit ausgezeichneter Küche
- Moderne, hochwertige Arbeitsumgebung

## KONTAKT:

Du hast Lust zusammen mit uns die Zukunft zu gestalten?

Dann sende bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Startdatum und Gehaltsvorstellung per E-Mail an Herrn Simon Gisler: [sgi@brunner-group.com](mailto:sgi@brunner-group.com)