

WIR SIND EIN PERFEKTER ORT UM SICH WEITERZUENTWICKELN – DENN DIESER AUFGABE STELLEN WIR UNS SELBST JEDEN TAG.

brunner ::



Leiter Vertriebsinnendienst / Auftragsmanagement (m/w/d)

Brunner ist nicht als einer der führenden und innovativsten Objektmöbelhersteller Europas gestartet – aber wir haben kontinuierlich daran gearbeitet, um dort hinzukommen. Und jetzt wollen wir noch weiter.

Wir entwickeln, produzieren und vermarkten funktionale, designorientierte Möbel für die unterschiedlichsten professionellen Einsatzbereiche. Hierzu zählen Büro- und Verwaltungsgebäude, Hotels, Messen sowie soziale Einrichtungen und andere öffentliche Räume. Mit mehr als 500 Mitarbeitern innerhalb der Brunner-Gruppe fertigen wir jährlich

ca. 600.000 Einheiten an Stühlen und Tischen. Seit mehr als 40 Jahren arbeiten wir sehr erfolgreich am Markt. Mit drei internationalen Tochtergesellschaften und fünfzehn Showrooms (u. a. in Paris, London, Berlin, Frankfurt und München) sind wir auch weiterhin auf Wachstumskurs.

Deshalb wollen wir unseren motivierten und teamorientierten Mitarbeitern gerne Menschen mit den gleichen Idealen an die Seite stellen – damit sie sich selbst und unser Unternehmen weiter voranbringen können.

IHRE AUFGABENSCHWERPUNKTE

- Fachliche und disziplinarische Führung, Motivation und Entwicklung eines 10-köpfigen Teams im kaufmännischen Vertriebsinnendienst
- Verantwortung für eine effiziente und termingerechte Auftragsbearbeitung; Steuerung und Optimierung der Arbeitsprozesse
- Sicherstellung einer gut funktionierenden Kommunikation mit Kunden, Außendienst und internen Prozessbeteiligten wie Technische Arbeitsvorbereitung, Einkauf, Produktionsplanung, Logistik und Finanzbuchhaltung
- Verantwortung für die korrekte Erfassung und Abwicklung aller operativen kaufmännischen Geschäftsvorfälle; stetige Überwachung von Kundenaufträgen und Auftragsbestätigungen hinsichtlich Datenqualität und Kundenzufriedenheit

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium, möglichst mit Schwerpunkt Betriebswirtschaft oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung sowie fundierte Kenntnisse betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge
- Mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise in der Auftragsabwicklung, alternativ im Customer Service eines produzierenden Unternehmens
- Wertschätzender, integrativer und motivierender Führungsstil, sehr gute kommunikative Fähigkeiten in deutscher und englischer Sprache, hohe Kundenorientierung, strukturierte, lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute analytische Fähigkeiten, hohe IT-Kompetenz, idealerweise Erfahrung im Umgang mit SAP SD, Freude an der stetigen Optimierung von Strukturen und Prozessen

Haben wir Ihr Interesse an dieser vielseitigen Aufgabe geweckt und möchten Sie zum Erfolg der Brunner GmbH beitragen? Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins idealerweise per E-Mail an karriere@brunner-group.com. Gerne können Sie uns Ihre Bewerbung auch per Post übermitteln: Brunner GmbH, Personalabteilung, Im Salmenkopf 10, D-77866 Rheinau-Freistett.

Für Rückfragen steht Ihnen unser Ansprechpartner aus der Personalabteilung, Roland Hillenberg (07844. 402-604), gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.